

行事予定

- 08/06(土)14:00~17:00 下落合コミュニティーセンター 運営会議
08/20(土)13:00~17:00 下落合コミュニティーセンター 知識研修会(主催 ITC 埼玉)
08/23(火)14:00~16:00 さいたまソフトウェアセンター e セールスマネジャー説明会
09/10(土)14:00~17:00 下落合コミュニティーセンター 運営会議
09/22(木)13:30~17:30 With You さいたま
視聴覚セミナー室 知識研修会(主催 ITC 埼玉)

今月のご案内

8/23(火)14:00~16:00 日進のさいたまソフトウェアセンターで e セールスマネジャーの詳細説明会を行います。今年度の NPO 埼玉 ITC 活動の 1 つの柱が埼玉 IT 経営応援隊事業であり、その中で営業力強化事業が中心です。営業力強化ツールとして取り上げる SFA の注目商品です。e セールスマネジャーの詳細説明会、デモを行います。

先月の歩み

- 07/14(木)付 NPO 設立認証取得
07/25(月) NPO 法人設立
07/27(水) 彩の国 8 番館で設立報告会
07/29(金) ITCA に届出組織登録完了



7/27 設立報告会後の記念撮影。
当日の様子は、テレビ埼玉で紹介されました。
詳しくは NPO 埼玉 ITC のホームページで

会員 IT コーディネーター紹介



山田経営システム研究所
代表 山田 徹
中小企業診断士、IT コーディネーター

サラリーマン時代には鉄鋼業と電子部品製造業の自動化・システム化を担当しました。
中小企業診断士登録後独立し、中小企業の経営診断やセミナー講師を担当してきました。
IT コーディネーター認定後はケース研修講師および ITC 埼玉の研修幹事を担当してきました。今後は新しく発足した NPO 埼玉 ITC の立上げに全力を傾注いたします。
中小企業支援団体、関連組織の方々のご支援・ご協力をよろしくお願いいたします。

豆知識

営業活動を支援する情報システムを SFA (sales force automation) という。1990 年代にアメリカで注目され、日本ではグループウェアと合わせ、1997 年ごろから普及してきた。

e セールスマネージャーは、営業活動を製造工程と同様な業務プロセスと考える。属人的な営業の技量でなく、プロセスとして捉えれば改善できる、こうすれば、経営改善の入り口になるのではないかと注目されている。

IT こ～でいね～と! (編集後記)

企業の出発点となる経営理念はミッションとビジョンで構成されます。ミッションとは、社会に果たすべき「使命」、「そもそも何のために事業しているのか?」という、企業の存在意義自体を表明したものです。ビジョンはミッションに基づいて、事業を通して実現したい、企業のめざす将来の具体的な姿を、顧客や社会に対して表明したものであり、企業がこうありたいという「願望」や「将来の到達目標」を表明したものでもあります。皆さまの企業がそうであるように、NPO 埼玉 ITC もミッションとビジョンを忘れずに地域社会の発展の一翼を担うべく「経営と IT の橋渡し」に努力と研鑽を続けていきます。(不如意)